

不甘平凡 一往屋前

太屋集团 太平洋房屋2022届秋季校园招聘

一、公司简介

1994年，太屋集团成立于上海，是中国房地产中介领跑者，旗下拥有太平洋房屋和菁英地产两大品牌，主营业务涵盖二手房经纪、一手房代理、商业招商、贷款服务、软件开发、应用系统研发、供应链金融、煤炭贸易等多领域。截止日前，太屋在上海市二手房市场总成交金额和总成交套数的市场份额逾13%，年成交额高达千亿，在职房产经纪人8000多名，上海拥有650+门店，排名稳居上海前二，全国前五。

太屋集团致力于实现服务社区和美好居住生活的社会价值，以“服务于人类居住”为核心，引领行业在服务上不断创新迭代，不断向“太屋百年，百年太屋”的伟大愿景进发。2020年起太屋集团正式宣布启动长三角发展战略，全面进军杭州、南京、苏州市场；布局宁波、无锡等市场；门店规模突破1500家！

太屋历经27年的行业沉淀，得到了社会各界的认可，斩获了100多项荣誉，荣膺了近20个影响力方面奖项，以及近50个品质服务方面的奖项。中国房地产经纪行业最具影响力品牌 17次蝉联上海房地产行业“奥斯卡”奖项——金桥奖。

二、招聘岗位信息

招聘岗位	岗位职责	任职资格
营销管培生	1、维护开发公司房源信息与客户资源，进行匹配、约看； 2、与客户沟通、预约看房、拜访、洽谈、谈判，达成业务成交； 3、学习门店经营、团队管理、向部门经理汇报工作。	1、本科及以上学历， 专业不限，管理类专业优先 ； 2、具有较强的学历能力和理解能力，执行力强，具有团队协作精神； 3、工作仔细认真、责任心强、为人正直，抗压能力强； 4、勇于挑战，有良好的服务意识，有较强的事业欲望。
置业顾问	1、负责与有意向的客户提供专业的房产租赁或买卖的顾问服务； 2、负责日常到店客户的接待、咨询工作，根据客户需求为其匹配合适的房源，并陪同看房，促成业务的成交； 3、不断积累客户资源并完成公司房源开发	1、本科学历以上， 专业不限 ； 2、具有良好的职业道德操守，踏实肯干； 3、普通话标准；有亲和力，乐于助人，工作积极主动，乐观开朗。

	与积累，与所负责区域客户建立良好的业务协作关系。	
--	--------------------------	--

三、富有竞争力的薪酬 (无责薪资保障9个月)

实习薪资: **5300元**

毕业后薪资: **8000元**

高额提佣—租赁统提 35%，买卖提成15%-45% (**业绩越高，提佣越高**) 。

四、完善的培训体系

雏鹰计划

启航计划

远航计划

领航计划

五、广阔的晋升路径

① 横向晋升 (业务层面)

随着职位级别的增高，工资提成点也会增高。

② 纵向晋升 (管理层面) **平均一年晋升店经理**

房产经纪人 ⇨ 店经理 ⇨ 商圈经理 ⇨ 区域总监 ⇨ 大区运营副总

六、丰厚的公司福利

社会保险

带薪年假

节日福利

员工国内外游

房补

租房、购房优惠

定期团建

丰厚奖金+大奖

悄悄告诉你：年前入职享10天带薪年假哦！

【应聘流程】 简历投递→简历筛选→初试→复试→offer→录用签约

【简历投递】 关注“太屋招聘”微信公众号→网申入口→投递简历

【联系人】 悦悦老师：18616051432 / 雯蕾老师：18501721458

【工作地点】 上海市13大区有门店，可就近安排。

【总部地址】 上海市徐汇区海洋石油大厦三楼（零陵路583号）

【网申链接】 <https://jinshuju.net/f/tzLsUu>



网申入口